

연애를 잘하는 사람이 세일즈도 잘한다고? 진짜?!

세일즈 연애학

안재윤 지음



세일즈는 연애와 똑같다!

고객과 연애를 한다는 생각으로 영업을 해야한다!
고객은 나의 진심을 알아본다!

★★★★★

매출 상위 1%
세일즈 고수의
영업 시크릿!

코어컨설팅



세일즈 연애학 특강:

성공하는 세일즈는 마인드에서 시작된다

B2B 영업 현장의 전문가들을 위한 혁신적인 세일즈 특강입니다. 연애와 세일즈의 유사성을 통해 고객 관계 형성의 핵심을 배우고, 실질적인 영업 성과 향상을 경험하세요.

강사소개

QR 코드를 찍어보세요! →





강의 대상 및 기대효과



대상

B2B 영업사원 및 세일즈 전문가, 고객 관계 형성에
관심 있는 모든 영업인



기대효과

세일즈 마인드셋 강화, 고객과의 관계 개선, 영업
성과 향상



동기부여

세일즈 연애학의 필요성 인식, 후속 강의 수강 동
기 부여



강의 시간 및 구성

1

강의

1시간 동안 세일즈와 연애의 공통점, 마인드셋, 관계의 기술 등
핵심 내용 전달

2

Q&A

10분간 참가자들의 질문에 답변하고 실질적인 조언 제공

3

토론

참가자들 간 경험 공유 및 네트워킹 시간

강의 주요 내용





세일즈 연애학의 핵심 포인트

첫인상의 중요성

고객과의 첫 만남에서 긍정적인 이미지를 만들어 신뢰의 기반을 다집니다.

고객 중심 사고

고객의 니즈를 깊이 이해하고 공감하여 맞춤형 솔루션을 제공합니다.

지속적 관계 관리

단기적 성과보다 장기적인 파트너십 구축에 초점을 맞춥니다.

강의 특전

- **세일즈 연애학 제공:** 시가 50,000원 상당의 세일즈 연애학 e-book 무료 제공
- **B2B 세일즈 AI 챗봇 제공:** 시가 500,000원 상당의 B2B 세일즈 AI 챗봇 무료 이용권 제공
- **영업 전략 수립 서비스:** 시가 1,000,000원 상당의 온라인 영업 전략 수립 서비스 1회 무료 제공